

**Entrepreneurs,**  
nous vous accompagnons  
en rendez-vous individuel

**MAIS PAS QUE !**



De Neuville, chocolat français  
Camille Jordy  
Pontarlier (25)

**Ateliers, rencontres,** webinaires, afterworks...  
Construisez votre parcours sur mesure pour  
**créer ou développer**  
**votre entreprise !**

DE JANVIER À JUILLET 2024

Nos experts-comptables guident les  
dirigeants ambitieux  
avec un conseil juridico-financier de pointe



Création d'entreprise

Tenue comptable

Gestion sociale

Audit

Révision comptable

Cession & Acquisition

Gestion de votre patrimoine

2 rue Jules Emile Zingg  
25400 EXINCOURT

 [contact@consultis-audit.fr](mailto:contact@consultis-audit.fr)

 03 81 71 72 10

 [www.consultis-audit.fr](http://www.consultis-audit.fr)



LEO & ASSOCIÉS

UNE EQUIPE D'EXPERTS  
POUR VOUS ACCOMPAGNER DANS  
VOTRE PROJET

ASSURANCE | CONSEIL | AUDIT



BESANCON : 27 A rue Clément Marot  
SAINT VIT : 44 rue Charles de Gaulle

PONTARLIER-DOUBS : 9 route de Besançon  
MAICHE : 16 rue Montalembert

[contact@leoetassocies.com](mailto:contact@leoetassocies.com)  
03.81.48.32.32



# SOMMAIRE

## **PRÉSENTATION DE BGE FRANCHE-COMTÉ 4**

## **LES ATELIERS POUR CRÉER MON ENTREPRISE 6**

Les ateliers projet	p.6
Les ateliers micro-entreprise	p.7
La protection sociale de l'entrepreneur	p.7
Le statut juridique, fiscal et social	p.7
Les assurances incontournables pour mon entreprise	p.8
Échange avec un banquier	p.8
J'aurais voulu être	p.8
C'est tout à fait moi	p.9
J'ai envie de créer	p.9
Pitcher mon projet	p.9
J'identifie mes compétences	p.9
Je découvre mon modèle économique avec Supernova	p.10
Canvas : de l'idée à la construction de mon projet	p.10
Réaliser mon étude de marché	p.10
Définir ma stratégie commerciale	p.11
Comprendre et construire mon dossier prévisionnel	p.11
Développer mon réseau	p.11

## **LES SOLUTIONS POUR ENTREPRENDRE DANS L'ESS 14**

## **DES FORMATIONS POUR ALLER PLUS LOIN 16**

## **LES RENDEZ-VOUS POUR DÉVELOPPER MON ENTREPRISE 18**

Les rencontres entre entrepreneurs	p.18
Prisme : la formation des entreprises de plus de 3 ans	p.20

## **CALENDRIER RÉCAPITULATIF 22**

## BGE, LA CLÉ POUR CRÉER, REPRENDRE OU DÉVELOPPER VOTRE ENTREPRISE

Lorsque vous vous faites accompagner par BGE Franche-Comté, votre parcours va dépendre de votre situation et de l'avancée de votre projet. Votre conseiller formateur va étudier votre profil et vous orienter vers le parcours le plus adapté à la création de votre entreprise.



### AFFINER MES IDÉES

M'aider à trouver une idée et la formuler.



### STRUCTURER MON PROJET

Étudier la faisabilité de mon projet.



### ACCÉDER AU FINANCEMENT

Être mis en relation avec des partenaires financiers.



### DÉVELOPPER MON ACTIVITÉ

Accéder à une communauté d'entrepreneurs et être accompagné dans le suivi de mon entreprise.

ÉLIGIBLE  
CPF

### ME FORMER

**Qualiopi**  
processus certifié



Accéder à des formations tout au long de mon parcours pour développer mes compétences.

La certification Qualiopi de BGE Franche-Comté est un gage de qualité pour tout parcours de formation.

*Une majorité de nos prestations sont financées par nos partenaires et/ou les collectivités et donc prises en charge (sous réserve de critères d'éligibilité).*



Pour entreprendre,  
il faut un local adapté...

mais pas que !



**BGE Franche-Comté vous propose  
des solutions d'hébergement aux loyers attractifs  
avec un suivi régulier par un conseiller BGE !**



# LES ATELIERS POUR CRÉER MON ENTREPRISE

✔ ATELIERS **OUVERTS À TOUS**

## LES ATELIERS PROJET

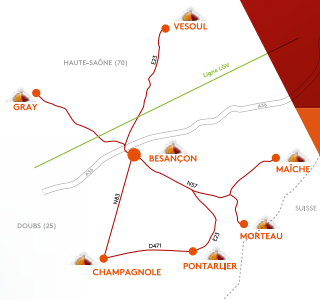
*Comment donner vie à votre projet avec BGE ?  
Quels sont les différents parcours que nous proposons ?  
Comment en bénéficier ?*



# Ensemble, concrétisons vos projets



PAIE GESTION  
FISCALITÉ  
DROIT SOCIAL  
INFORMATIQUE  
DROITS DES SOCIÉTÉS  
CONSEILS AUX PARTICULIERS



#### SIÈGE SOCIAL | BESANÇON

Valparc - école Valentin - 6 rue de Franche-Comté - BP 3058 - 25046 Besançon Cedex  
secretariat@procompta.com  
Tel. 03 81 48 55 55

**GRAY**  
22, avenue Carnot  
70100 GRAY  
Tel. 03 84 45 13 12  
gray@procompta.com

**PONTARLIER**  
13, rue Arthur Bourdin  
Le Carré d'Affaires - BP 295  
25304 PONTARLIER Cedex  
Tel. 03 81 44 43 06  
pontarlier@procompta.com

**VESOUL**  
5, rue de Proley  
70000 VESOUL  
Tel. 03 84 76 95 98  
vesoul@procompta.com

**MORTEAU**  
3, chemin des Pierres  
25500 MORTEAU  
Tel. 03 81 47 03 03  
morteau@procompta.com

**MAÏCHE**  
16, avenue Maréchal Leclerc  
25120 MAÏCHE  
Tel. 03 81 43 40 45  
maiche@procompta.com

**CHAMPAGNOLE**  
13, rue Clémenceau  
39300 CHAMPAGNOLE  
Tel. 03 84 91 36 97  
champagnole@procompta.com

[www.procompta.com](http://www.procompta.com)

ATELIERS OUVERTS À TOUTE PERSONNE ACCOMPAGNÉE PAR BGE



## LES ATELIERS MICRO-ENTREPRISE

*Qu'est-ce qu'une micro-entreprise ?*

*Quelles sont ses spécificités ?*

*Informez-vous sur les dernières évolutions et nouveautés.*



## LA PROTECTION SOCIALE DE L'ENTREPRENEUR

*Que couvre votre régime obligatoire (santé, retraite, prévoyance) ?*

*Les mutuelles complémentaires sont-elles obligatoires ?*

*Connaissez-vous, en tant que chef d'entreprise, leurs avantages ?*

mardi 23 janvier 9h

mardi 19 mars 14h

mardi 14 mai 9h



## CHOISIR MON STATUT JURIDIQUE, FISCAL ET SOCIAL : QUELS ENJEUX POUR LE CHEF D'ENTREPRISE ?

MAZARS / PROCOMPTA / CONSULTIS AUDIT

*Quels sont les principaux statuts juridiques existants ?*

*Quelles seront les incidences sur votre retraite et votre prévoyance, vos impôts, votre patrimoine ? Comment voyez-vous votre protection sociale ?*

*Faites le meilleur choix pour votre entreprise, votre famille et vous.*

mardi 16 janvier 14h  
jeudi 15 février 9h  
mercredi 20 mars 14h

vendredi 12 avril 9h  
mercredi 22 mai 14h  
vendredi 7 juin 9h

jeudi 11 juillet 14h



## LES ASSURANCES INCONTOURNABLES POUR MON ENTREPRISE AXA

Quelles sont les assurances obligatoires pour une entreprise ? Protégez votre activité avec une responsabilité civile professionnelle et une protection juridique. Quelles sont les assurances fortement recommandées ? Assurez votre entreprise contre les risques de cyber-attaques, vos biens (local, véhicule, matériel, ...) mais aussi votre responsabilité en tant que dirigeant. Posez vos questions à un professionnel pour obtenir des compléments d'informations en fonction de votre activité.

jeudi 22 février 9h

mercredi 17 avril 14h

jeudi 6 juin 9h

## NOUVEAU : échangez en individuel avec un banquier !

### RENDEZ-VOUS INDIVIDUEL AVEC UN BANQUIER

BANQUE POPULAIRE / CRÉDIT AGRICOLE / CIC

BGE vous propose des rendez-vous individuels de 30 minutes avec un banquier local. C'est l'occasion d'échanger sur votre projet et de connaître les possibilités de financement.

Restez chez vous, notre partenaire financier vous conseille en visio.

**Chaque banquier assure une permanence :  
prenez rendez-vous toutes les 30 minutes !**

#### Besançon

mardi 23 janvier 9h - 12h  
jeudi 21 mars 9h - 12h  
jeudi 2 mai 14h - 17h

#### Haut-Doubs

jeudi 22 février 14h - 17h  
jeudi 16 mai 9h - 12h

#### Jura

vendredi 2 février 9h - 12h  
mercredi 24 avril 14h - 17h

#### Belfort

mercredi 7 février 9h - 12h  
mardi 9 avril 9h - 12h  
vendredi 5 juillet 9h - 12h

#### Haute-Saône

mardi 30 janvier 9h - 12h  
mercredi 27 mars 14h - 17h

## J'AUROIS VOULU ÊTRE

Avant de se lancer dans les étapes de la création de son activité, il est nécessaire de trouver une idée de projet qui vous correspond, de valider votre idée en lien avec vos attentes et vos motivations, de s'assurer qu'il n'y a pas de freins à ce stade.

jeudi 11 janvier 14h  
mardi 23 janvier 14h  
mardi 13 février 9h  
mardi 27 février 14h  
jeudi 14 mars 9h

vendredi 29 mars 9h  
mercredi 10 avril 9h  
mardi 23 avril 14h  
mardi 7 mai 14h  
mercredi 22 mai 9h

mardi 4 juin 14h  
mardi 18 juin 14h  
jeudi 4 juillet 9h  
mardi 16 juillet 14h



## C'EST TOUT À FAIT MOI

*Vous avez une idée, un projet ? A présent il est nécessaire de déterminer les compétences et capacités nécessaires à la réussite de ce projet ! Avez-vous acquis les compétences nécessaires dans votre passé personnel ou professionnel ? Nous vous aidons à les conscientiser, nous les faisons ressortir et nous les travaillons ensemble !*



jeudi 11 janvier 9h  
vendredi 19 janvier 9h  
mercredi 24 janvier 14h  
mardi 6 février 9h  
mercredi 21 février 14h  
jeudi 7 mars 14h

vendredi 22 mars 9h  
mercredi 3 avril 9h  
mardi 16 avril 14h  
mardi 30 avril 14h  
mardi 14 mai 9h  
mercredi 29 mai 14h

mercredi 12 juin 14h  
jeudi 27 juin 9h  
mardi 9 juillet 14h  
jeudi 25 juillet 14h

## J'AI ENVIE DE CRÉER

*Cet atelier vous permet d'échanger, de vous constituer des références sur la création d'activité et d'identifier les éléments clés de la réussite d'un projet d'entreprise.*

mardi 16 janvier 9h  
vendredi 16 février 9h  
jeudi 14 mars 14h

jeudi 18 avril 14h  
jeudi 16 mai 14h  
jeudi 13 juin 14h

jeudi 11 juillet 9h



## PITCHER MON PROJET

*Concentrez-vous sur l'analyse de votre cible client (ses aspirations, ses problèmes, les bénéfices qu'il attend) pour pouvoir faire une proposition de services et de valeurs cohérente. L'objectif de l'atelier est de « pitcher » la proposition de valeurs en une phrase.*

lundi 8 janvier 14h  
mercredi 17 janvier 9h  
vendredi 2 février 9h  
mardi 13 février 14h  
mardi 27 février 9h  
jeudi 7 mars 14h

jeudi 21 mars 9h  
jeudi 4 avril 14h  
mercredi 17 avril 9h  
lundi 29 avril 14h  
mardi 7 mai 9h  
mardi 21 mai 14h

mercredi 5 juin 9h  
jeudi 20 juin 14h  
mercredi 3 juillet 9h  
mercredi 17 juillet 9h



## J'IDENTIFIE MES COMPÉTENCES

*Identifiez vos savoirs, savoir-faire et savoir-être acquis par le biais de vos expériences personnelles et professionnelles qu'il faudrait avoir pour exercer le métier de votre future entreprise ainsi que ceux pour être chef d'entreprise. Nous établirons un comparatif de ces acquis et identifierons les formations qui vous permettent d'acquérir le manquant.*

lundi 15 janvier 14h  
lundi 12 février 14h  
lundi 11 mars 14h

vendredi 12 avril 9h  
lundi 13 mai 14h  
lundi 10 juin 14h

lundi 8 juillet 14h  
lundi 22 juillet 14h





## JE DÉCOUVRE MON MODÈLE ÉCONOMIQUE AVEC SUPERNOVA

*Découverte d'un outil simple et ludique qui vous permet de poser les bases de votre prévisionnel, jouer avec les hypothèses, tester et modifier à votre guise l'ensemble des données pour découvrir les clés de votre modèle économique. Vous comprenez les grands mécanismes du prévisionnel, vous mesurez les incidences de vos choix sur la rentabilité de votre future entreprise, vous évaluez facilement le chiffre d'affaires que vous devrez atteindre, vous êtes sensibilisé aux principes de base de la performance financière.*

mercredi 10 janvier 14h  
vendredi 26 janvier 9h  
jeudi 15 février 14h  
mardi 5 mars 9h

jeudi 28 mars 14h  
vendredi 19 avril 9h  
lundi 13 mai 14h  
mardi 4 juin 9h

mardi 25 juin 14h  
lundi 15 juillet 14h



## CANVAS : DE L'IDÉE À LA CONSTRUCTION DE MON PROJET

*Besoin de prendre du recul par rapport à votre projet ? De passer de l'idée à la construction d'un modèle économique viable et concret ? Cet atelier vous propose d'utiliser un outil simple, visuel et complet pour penser l'ensemble de votre modèle économique.*

mardi 16 janvier 14h  
mardi 23 janvier 9h  
jeudi 1<sup>er</sup> février 14h  
vendredi 9 février 9h  
mardi 13 février 9h  
mercredi 21 février 14h  
lundi 26 février 14h  
mardi 5 mars 9h  
jeudi 14 mars 14h  
vendredi 22 mars 9h

mercredi 27 mars 9h  
jeudi 4 avril 9h  
mardi 9 avril 14h  
vendredi 19 avril 9h  
jeudi 25 avril 14h  
mardi 30 avril 9h  
lundi 6 mai 14h  
mercredi 15 mai 14h  
mardi 21 mai 14h  
mardi 28 mai 9h

jeudi 6 juin 14h  
lundi 10 juin 14h  
mardi 18 juin 9h  
jeudi 27 juin 9h  
mardi 2 juillet 9h  
mercredi 10 juillet 14h  
jeudi 18 juillet 9h



## RÉALISER MON ÉTUDE DE MARCHÉ

*Comment exploiter les données de l'étude de marché ? Quelle est la direction à donner à votre activité ? Quels sont les outils pour construire votre stratégie ? Ayez les bons réflexes pour guider votre entreprise sur votre marché !*

mardi 9 janvier 9h  
jeudi 25 janvier 14h  
mercredi 7 février 9h  
lundi 19 février 14h  
vendredi 8 mars 9h  
mardi 19 mars 14h

mardi 2 avril 14h  
mercredi 17 avril 9h  
jeudi 2 mai 14h  
vendredi 17 mai 9h  
mardi 28 mai 14h  
mardi 11 juin 9h

jeudi 27 juin 9h  
jeudi 11 juillet 14h  
mardi 23 juillet 9h

## DÉFINIR MA STRATÉGIE COMMERCIALE

*La stratégie commerciale répond à 4 questions majeures : où je vends ? Comment je vends ? À qui je vends ? Pourquoi je vends ? Ces questions simples constituent un enjeu capital pour développer la croissance de votre entreprise.*

lundi 15 janvier 14h  
jeudi 1<sup>er</sup> février 9h  
mercredi 14 février 9h  
lundi 26 février 14h  
vendredi 15 mars 9h

mardi 26 mars 14h  
mardi 9 avril 14h  
mardi 23 avril 9h  
mardi 7 mai 14h  
vendredi 24 mai 9h

mardi 4 juin 14h  
mercredi 19 juin 9h  
jeudi 4 juillet 9h  
jeudi 18 juillet 14h

## COMPRENDRE ET CONSTRUIRE MON DOSSIER PRÉVISIONNEL

*Combien va coûter la mise en œuvre de votre projet ? Comment le financer ? Quel chiffre d'affaires sera nécessaire pour couvrir vos charges ? Découvrez les éléments indispensables pour traduire votre projet de manière chiffrée et répondre à toutes vos questions.*

### Compte de résultat :

jeudi 25 janvier 14h  
lundi 12 février 14h  
mercredi 6 mars 9h  
mardi 26 mars 14h  
jeudi 18 avril 9h  
mardi 14 mai 14h  
vendredi 7 juin 9h  
jeudi 27 juin 14h  
mercredi 24 juillet 9h

### Plan de financement :

jeudi 18 janvier 9h  
lundi 19 février 14h  
mercredi 13 mars 9h  
mardi 2 avril 14h  
jeudi 25 avril 9h  
mardi 21 mai 14h  
vendredi 14 juin 9h  
jeudi 4 juillet 14h  
mardi 30 juillet 9h

## DÉVELOPPER MON RÉSEAU

*Le succès d'une entreprise et/ou d'une carrière professionnelle dépend souvent de la qualité de son réseau relationnel. Le réseau professionnel, qu'il soit en face à face, à distance ou par le biais des réseaux sociaux représente une véritable force et bien souvent un enjeu important pour l'entreprise. Quels sont les bons gestes à adopter pour le créer, le développer, le mobiliser et l'entretenir ?*

jeudi 11 janvier 9h  
mardi 23 janvier 14h  
mardi 6 février 14h  
mercredi 21 février 9h  
jeudi 7 mars 14h

vendredi 22 mars 9h  
lundi 8 avril 14h  
mardi 23 avril 9h  
jeudi 2 mai 14h  
vendredi 17 mai 9h

mardi 28 mai 14h  
mardi 11 juin 9h  
jeudi 27 juin 14h  
lundi 1<sup>er</sup> juillet 14h  
mardi 16 juillet 9h

An illustration showing several stylized human figures in various poses interacting with large, interlocking puzzle pieces. Some figures are climbing ladders, others are pushing or pulling pieces into place. The background is a light green circle with a dotted pattern. The overall theme is teamwork and problem-solving.

# LES SOLUTIONS POUR ENTREPRENDRE DANS L'ESS

*Une équipe dédiée au sein de BGE Franche-Comté accompagne les initiatives collectives de l'Économie Sociale et Solidaire en proposant un parcours personnalisé pour structurer les idées et projets des porteurs.*

## LES MISSIONS DU PÔLE ESS DE BGE :

- Accueillir et mesurer le potentiel du projet en vérifiant la cohérence et l'adéquation avec les valeurs de l'ESS.
- Proposer un parcours personnalisé pour construire le projet : étude de marché, plan d'affaires, mode de gouvernance, organisation juridique, modèle économique, stratégie de communication, soutien au montage de dossiers, appui au démarrage...
- Guider et orienter vers l'ensemble des partenaires de l'Économie Sociale et Solidaire pour apporter les réponses les plus adaptées au projet.

Le pôle ESS anime des ateliers thématiques et assure des permanences à Belfort, Besançon, Dole, Lons-le-Saunier, Pontarlier et Vesoul.

*Pour plus d'informations, contactez le : 03 81 47 97 00 ou [ess@bgefco.org](mailto:ess@bgefco.org).*



© Camille Dautubs

Les Urbaindigènes (39)

## ENTREPRENDRE DANS L'ESS

*Vous avez une idée, un projet solidaire, éthique, citoyen et/ou collectif, venez découvrir les spécificités de l'entrepreneuriat dans l'Economie Sociale et Solidaire.*

- Plus d'infos sur les dates : [ess@bgefc.org](mailto:ess@bgefc.org)

## LES STATUTS DANS L'ESS

*Vous souhaitez entreprendre dans l'ESS, venez découvrir les formes juridiques envisageables pour votre projet.*

- Plus d'infos sur les dates : [ess@bgefc.org](mailto:ess@bgefc.org)

**Vous souhaitez aller plus loin dans votre idée de projet ESS ? Nous pouvons vous accompagner de manière individuelle et vous proposer d'autres ateliers. Contactez-nous pour plus d'informations : [ess@bgefc.org](mailto:ess@bgefc.org) ou 03 81 47 97 00.**

Dispositif financé par l'Etat et par la Région Bourgogne-Franche-Comté.

Mazars, spécialisé en expertise comptable, conseil et audit accompagne les artisans, les commerçants, les professions libérales, les agriculteurs, les PME, les associations et les collectivités locales.

Notre relation personnalisée est fondée sur l'échange, la proximité, la parfaite connaissance de votre entité et de ses enjeux.

**C'est cela notre différence.**

Mazars en Bourgogne Franche-Comté, ce sont 250 collaborateurs répartis dans 7 bureaux, pour vous accompagner en expertise comptable, fiscalité, paie et gestion sociale, assistance juridique, conseil aux dirigeants, outils de pilotage.

Besançon : 03 81 53 28 55  
 Dijon : 03 80 78 76 20  
 Is-sur-Tille : 03 80 95 18 40  
 Lons le Saunier : 03 84 87 64 00  
 Maïche : 03 81 68 55 00  
 Pontarlier : 03 81 46 22 80  
 Vesoul : 03 84 76 21 11



## ENTREPRENEURS INDIVIDUELS

ÊTRE UNE BANQUE  
POPULAIRE,  
c'est vous permettre  
d'ouvrir un compte pro  
en quelques clics pour  
démarrer votre activité.

BANQUE POPULAIRE  
BOURGOGNE FRANCHE-COMTE



la réussite est en vous

Communication à caractère publicitaire et sans valeur contractuelle.

BPCE, Société anonyme à directeur et conseil de surveillance au capital de 188 932 730 euros dont le siège social est situé 7, promenade Germaine Sablon 75013 PARIS, immatriculée au RCS de Paris sous le numéro 493 455 042, intermédiaire en assurance immatriculé à l'ORIAS sous le numéro 08 045 100, [www.oriass.fr](http://www.oriass.fr). Crédit photo : Gettyimages

### ASSURANCE VÉHICULE PROFESSIONNEL

## VOUS ASSUREZ DANS VOTRE ACTIVITÉ



## NOUS ASSURONS VOTRE MOBILITÉ

DÉVELOPPEZ VOTRE ACTIVITÉ EN TOUTE TRANQUILLITÉ, VOTRE VÉHICULE EST BIEN ASSURÉ :  
REMBOURSEMENT DES FRAIS LIÉS À L'IMMOBILISATION<sup>(1)</sup>, ASSISTANCE 0 KM<sup>(2)</sup>  
OU ENCORE PRISE EN CHARGE DES DOMMAGES CORPORELS<sup>(3)</sup>

AGIR CHAQUE JOUR DANS VOTRE INTÉRÊT  
ET CELUI DE LA SOCIÉTÉ



<sup>(1)</sup> La garantie Frais d'immobilisation est une garantie facultative qui vous permet de bénéficier d'indemnités journalières supplémentaires si votre véhicule est immobilisé. <sup>(2)</sup> L'assistance à votre véhicule intervient dès votre lieu de garage habituel (0 km) en cas d'accident, d'incendie, de vol ou de tentative de vol, et dès 25 km en cas de panne. Pour une intervention dès 0 km, quelle qu'en soit la cause, nous vous proposons l'option Assistance +. <sup>(3)</sup> La Protection corporelle du conducteur sans seuil d'intervention, jusqu'à 2 millions d'euros.

Le contrat d'assurance véhicule professionnel est assuré par PACIFICA, filiale d'assurances dommages de Crédit Agricole Assurances, PACIFICA, S.A. au capital entièrement libéré de 455 455 425 €, entreprise régie par le Code des Assurances. Siège social : 8-10 Boulevard de Vaugirard - 75724 Paris Cedex 15. 352 358 865 RCS Paris - TVA : FR95 352 358 865. Les événements garantis et les conditions figurent au contrat. Ce contrat est distribué par votre Caisse régionale de Crédit Agricole, immatriculée auprès de l'ORIAS en qualité de courtier d'assurance. Les mentions de courtier en assurances de votre Caisse sont disponibles sur [mentionscourtiers.credit-agricole.fr](http://mentionscourtiers.credit-agricole.fr) ou dans votre agence Crédit Agricole. Sous réserve de la disponibilité de cette offre dans votre Caisse régionale. Document à caractère publicitaire. 12/2023. Référence : 5289A.38. Crédit photo : Getty Images





**CRÉER SA RÉUSSITE** ☆

Finance  
par

  
**MINISTÈRE  
DU TRAVAIL,  
DE L'EMPLOI  
ET DE L'INSERTION**  
*États  
Général  
Financier*

  
**BGE**  
FRANCHE-COMTE  
*Appui aux entrepreneurs*

  
**#1jeune1solution**

**Vous avez moins de** ☆  
**30 ans, bénéficiez :**

- ☆
- > **D'un programme de conseils et formations** sur mesure
- > **De nouveaux contacts** pour développer votre réseau
- > **D'une prime de 3000 euros** pour vous aider à lancer votre business



**Vous avez plus de** ☆  
**50 ans, bénéficiez :**

- ☆
- > **D'un programme d'accompagnement** sur mesure
- > **De formations et conseils** pour acquérir de nouvelles compétences
- > **De mise en réseau** pour développer votre carnet d'adresses





## DES FORMATIONS POUR ALLER PLUS LOIN

### FORMATION DEMAIN JE CRÉE

29 jours pour sécuriser sa création d'entreprise  
On ne naît pas entrepreneur, cela s'apprend.



Une formation complète et concrète pour **vérifier la faisabilité de votre projet** !

Un accompagnement qui mêle des **sessions collectives** et des **rendez-vous individuels** avec des conseillers formateurs experts en création reprise d'entreprise.

#### Belfort

Du 13 mai au 21 juin 2024

#### Vesoul

Du 4 novembre au 13 décembre 2024

#### Besançon

Du 13 mai au 21 juin 2024  
Du 12 novembre au 20 décembre 2024

#### Etupes

Du 12 novembre au 20 décembre 2024

#### Morteau

Du 21 mai au 28 juin 2024

#### Pontarlier

Du 4 novembre au 13 décembre 2024

#### Lons-le-Saunier

Du 4 novembre au 13 décembre 2024

★★★★★ 93 %\*

*satisfaction de nos participants en 2022*

Coût pédagogique pris en charge par la Région Bourgogne Franche-Comté.

RÉGION  
BOURGOGNE  
FRANCHE  
COMTÉ



## Entreprendre 4.0

### Développer et compléter mes compétences entrepreneuriales



Une formation totalement **en distanciel**.

Des modules complémentaires pour **développer vos connaissances et compétences selon de vos besoins en tant que futur-e entrepreneur-e**.

**7 modules à choisir selon vos besoins :**

★★★★★ 81%\*

*satisfaction de nos participants  
en 2022\**

Femme et cheffe d'entreprise !  
Entrepreneur, employeur et manager  
Communication numérique de l'entreprise  
Le temps, une ressource précieuse !  
Piloter son entreprise en phase de démarrage  
Les outils comptables dans le quotidien du chef-fe  
Booster votre chiffre d'affaires !



« Après avoir terminé la formation «Demain Je Crée» de 6 semaines, j'ai également pu bénéficier des 7 modules complémentaires «Entreprendre 4.0» qui se sont déroulés en distanciel. Ces modules sont vraiment utiles pour ceux et celles qui, comme moi, souhaitent approfondir les thématiques abordées lors de la formation-action. J'ai particulièrement apprécié les travaux pratiques proposés ainsi que leurs suivis personnalisés, les échanges constructifs entre stagiaires, les compétences indéniables et la qualité d'écoute de chaque formateur-trice ainsi que les suggestions de lectures, podcasts ou vidéos faites tout au long de ce parcours. Ces modules sont de vraies pépites. Merci. »

Laurent Masson - LAURENT MASSON D&T

Coût pédagogique pris en charge par la Région Bourgogne Franche-Comté.

RÉGION  
BOURGOGNE  
FRANCHE  
COMTÉ



# LES RENDEZ-VOUS EN PRÉSENTIEL POUR DÉVELOPPER MON RÉSEAU



Le BGE Club, c'est des rendez-vous mensuels en présentiel pour échanger avec d'autres entrepreneurs autour de bonnes pratiques, réseauter et en apprendre toujours plus sur l'entrepreneuriat !

## CRÉATIVITÉ AMPLIFIÉE : QUEL EST L'IMPACT DE L'IA GÉNÉRATIVE SUR VOTRE ENTREPRISE ?

*Une exploration des tendances émergentes de transformation potentielle de vos activités professionnelles avec Nicholas Goodwin, ingénieur Software.*

Besançon : jeudi 18 janvier 17h30

## SPEED-MEETING

*Venez rencontrer des entrepreneurs et favoriser de nouvelles opportunités professionnelles.*

Belfort : jeudi 25 janvier 8h30

## RENCONTRE AVEC UN ENTREPRENEUR

*Venez profiter de l'expérience et du partage de connaissances d'un chef d'entreprise. Témoignage et portrait inspirant de François Holdrinet - Ruchappy, essayeur de biodiversité dans les entreprises. « Seul celui qui ose est vraiment libre » - Paolo Cuelo*

Besançon : jeudi 15 février 17h30

## PENSEZ, CRÉEZ, AGISSEZ !

*Répondons ensemble à vos questions d'entrepreneurs.*

Belfort : jeudi 22 février 8h30

## À LA DÉCOUVERTE D'ENTREPRENEURS

*Réseautage et partage d'expériences entre entrepreneurs et futurs créateurs sur le temps du déjeuner.*

Vesoul : mardi 20 février 12h

## ÉCHANGE, PARTAGE ET RÉSEAUTAGE

*Vous vous sentez parfois seul-e dans vos décisions et dans vos choix stratégiques ? Et si vous vous entouriez de partenaires pour avoir un regard extérieur et des conseils d'expertise de BGE ? En partenariat avec la Banque Populaire de Baume-les-Dames.*

Baume-les-Dames : jeudi 21 mars 8h30

## CONSEILS EN GESTION DE PATRIMOINE

Belfort : jeudi 28 mars

## L'APÉRO DU RÉSEAU DES PRO

*A vos cartes de visite ! Le BGE Club s'invite à l'apéro du Réseau des Pro, un réseau de professionnels, pour les professionnels pour un pur moment de réseautage et de convivialité.*

Besançon : jeudi 18 avril 18h30

## BONNES PRATIQUES AUTOUR DES RÉSEAUX SOCIAUX

*Méta, Tik Tok, LinkedIn et tous les autres ... Venez partager vos réussites et poser des questions aux autres entrepreneurs. Co-animé avec Christelle Moussa, formatrice Prisme.*

Belfort : jeudi 25 avril 8h30

## TRAVAILLER MIEUX POUR GAGNER PLUS

*Les 6 questions pour optimiser la rentabilité de votre TPE.  
Intervention de Frédéric Rouget - Performances G&H Rivalis.*

Besançon : jeudi 16 mai 10h30

## ECHANGE DE PRATIQUES : LA PROSPECTION COMMERCIALE

*Vous avez des contacts mais vous rencontrez des difficultés pour transformer vos prospects en clients. Venez partager vos réussites et échanger sur vos difficultés.*

Valdoie : jeudi 23 mai 8h30

## ET SI VOUS TESTIEZ L'ÉQUICOACHING ?

*Avant l'été, un BGE Club dans la nature ! Venez tester l'Equicoaching à la rencontre des chevaux et appréhender la puissance du cheval sur votre potentiel.*

*Tout se fait à pied (seule contre-indication : allergie), tenue adaptée pour l'extérieur + chaussures fermées.*

*Moment de réseautage autour d'un pique-nique partagé à l'écurie de Saint Juan de Marielle Venutti - Covoiturage possible depuis Besançon.*

Saint Juan : jeudi 20 juin 9h30

## VISITE D'ENTREPRISE « LA CHÈVRE GRISETTE »

*Après un parcours professionnel de 8 ans en collectivité, Adeline Monneret nous parlera de sa reconversion professionnelle. S'en suivra une visite de la chèvrerie et une séance d'initiation à la sophrologie par Séverine Cuzon.*

Echavanne : jeudi 27 juin

# LES RENDEZ-VOUS POUR LES ENTREPRISES DE PLUS DE 3 ANS



FINANCÉS PAR LA RÉGION  
BOURGOGNE-FRANCHE-COMTÉ

RÉGION  
BOURGOGNE  
FRANCHE  
COMTÉ



*Un dispositif souple pour monter en compétences et faire progresser votre entreprise. PRISME est un parcours entièrement financé par la Région Bourgogne-Franche-Comté pour trouver des solutions adaptées et personnalisées à vos besoins de formation et d'accompagnement.*

## UN PARCOURS EN 4 ÉTAPES

Je réalise un diagnostic avec un conseiller-formateur BGE.

Je choisis les formations adaptées à mes besoins et à mes disponibilités.

Je bénéficie d'entretiens individuels à la carte avec mon conseiller référent.

J'établis un bilan du parcours et j'accède à de nouvelles formations si besoin.



*Merci à chaque intervenant tant pour leur accessibilité que pour la qualité du contenu transmis.*

J'ai particulièrement apprécié les sessions durant lesquelles chacun travaillait sur son propre contenu que nous partagions ensuite avec des retours collectifs pertinents et précieux...

*Corinne Favier - Happy'Ha (25)*

*Le format et le timing des formations m'ont permis de travailler sur mon propre cas pratique.*

Par exemple les journées sur LinkedIn, sur le référencement ou encore sur le dossier de presse m'ont permis de travailler en direct sur mes propres pages et dossiers. Vous apprécierez l'accompagnement personnalisé dont j'ai pu bénéficier pendant les formations ainsi que lors des différents entretiens individuels.


*Sylvie Rieth - Balades d'Hier et d'Aujourd'hui (70)*





*Retrouvez deux fois par mois des webinaires gratuits, accessibles à tout entrepreneur issu de Bourgogne-Franche-Comté, sur des thématiques variées de la vie d'entrepreneur ou sur l'actualité entrepreneuriale !*

Assistez à une présentation de 45 minutes, puis bénéficiez d'un échange de 15 minutes avec l'animateur - expert dans son domaine, afin de recevoir des réponses personnalisées.

 Retrouvez sur votre espace « Mon Bureau Virtuel » le replay des présentations.



## PROGRAMMATION

**TRANSFORMEZ DAVANTAGE DE CONTACTS EN CLIENTS** *Clarifiez votre discours et générez plus de rendez-vous ! Vendre n'est pas l'objectif, c'est la conséquence.*

Mardi 23 janvier à 11h - Marina Renaud - Caractère indépendant

**COMMENT BIEN GÉRER SON PORTEFEUILLE CLIENTS ?** *Connaître, analyser, fidéliser et développer votre portefeuille client.*

Mardi 13 février à 11h - Pascal Mourey et Lydia Boegly - Banque Populaire BFC

**CUMULER UN EMPLOI ET UNE ACTIVITÉ D'INDÉPENDANT** *Reprendre un emploi salarié ponctuel ou partiel en complément de son activité d'entrepreneur*

Date à confirmer en mars - Christelle Grosjean - Adecco Belfort

**ACCESSIBILITÉ NUMÉRIQUE RIME AVEC VISIBILITÉ** *12 millions de personnes en France sont en situation de handicap, soit une gigantesque clientèle mise de côté si votre site Web ou vos flyers ne sont pas consultables par tous. Venez, on vous explique !*

Mardi 9 avril à 11h - Antoine Bouet - Elodie Blum - ACCESSPROD

**MARCHÉS PUBLICS, UN POTENTIEL DE DÉVELOPPEMENT POUR VOTRE ENTREPRISE**

*Venez découvrir le fonctionnement et les mécanismes généraux des marchés publics.*

Mardi 30 avril à 11h - Julie Chettouh - BGE Franche-Comté

**POURQUOI CRÉER UNE CHAÎNE YOUTUBE ?** *Comment l'alimenter et l'optimiser ?*

Mardi 7 mai à 11h - Manon Randé

**FACTURES ET RÉGLEMENTS, LE B À BA DES OBLIGATIONS** Lundi 3 juin - Cabinet Magma

**PROSPECTION B TO B / COMMENT GÉNÉRER DES RDV B TO B À L'AIDE DE L'INTELLIGENCE ARTIFICIELLE** Mardi 11 juin à 10h30 - Mathias Sitz - Websitz

**COMMENT SE DÉBARRASSER DE LA PEUR DE PARLER EN PUBLIC POUR ÊTRE PLUS À L'AISE POUR PITCHER, PROSPECTER, ÊTRE INTERVIEWÉ (RADIO) ...**

Mardi 2 juillet à 11h - Mickey Mitch

## Janvier

vendredi 5 janvier	9h	ATELIER MICRO	P.7	
vendredi 5 janvier	9h	ATELIER PROJET	P.6	
lundi 8 janvier	14h	PITCHER MON PROJET	P.9	
mardi 9 janvier	9h	ATELIER MICRO	P.7	
mardi 9 janvier	9h	ÉTUDE DE MARCHÉ	P.10	
mardi 9 janvier	14h	ATELIER PROJET	P.6	
mercredi 10 janvier	14h	SUPERNOVA	P.10	
jeudi 11 janvier	9h	C'EST TOUT À FAIT MOI	P.9	
jeudi 11 janvier	9h	DÉVELOPPER MON RÉSEAU	P.11	
jeudi 11 janvier	14h	J'AURAIS VOULU ÊTRE	P.8	
vendredi 12 janvier	9h	ATELIER PROJET	P.6	
vendredi 12 janvier	14h	ATELIER MICRO	P.7	
lundi 15 janvier	14h	ATELIER MICRO	P.7	
lundi 15 janvier	14h	ATELIER PROJET	P.6	
lundi 15 janvier	14h	J'IDENTIFIE MES COMPÉTENCES	P.9	
lundi 15 janvier	14h	STRATÉGIE COMMERCIALE	P.11	
mardi 16 janvier	9h	J'AI ENVIE DE CRÉER	P.9	
mardi 16 janvier	14h	CANVAS	P.10	
mardi 16 janvier	14h	LE STATUT JURIDIQUE, SOCIAL ET FISCAL	P.7	
mercredi 17 janvier	9h	PITCHER MON PROJET	P.9	
jeudi 18 janvier	9h	ATELIER PROJET	P.6	
jeudi 18 janvier	9h	PRÉVI - PLAN DE FINANCEMENT	P.11	
jeudi 18 janvier	14h	ATELIER MICRO	P.7	
jeudi 18 janvier	17h30	BGE CLUB : CRÉATIVITÉ AMPLIFIÉE ET IA	P.18	Besançon
vendredi 19 janvier	9h	C'EST TOUT À FAIT MOI	P.9	
mardi 23 janvier	9h	ATELIER MICRO	P.7	
mardi 23 janvier	9h	RDV INDIVIDUEL AVEC UN BANQUIER LOCAL	P.8	Besançon
mardi 23 janvier	9h	CANVAS	P.10	
mardi 23 janvier	9h	LA PROTECTION SOCIALE	P.7	
mardi 23 janvier	11h	WEBINAIRE : TRANSFORMEZ VOS CONTACTS EN CLIENTS	P.21	
mardi 23 janvier	14h	ATELIER PROJET	P.6	
mardi 23 janvier	14h	DÉVELOPPER MON RÉSEAU	P.11	
mardi 23 janvier	14h	J'AURAIS VOULU ÊTRE	P.8	
mercredi 24 janvier	14h	C'EST TOUT À FAIT MOI	P.9	
jeudi 25 janvier	8h30	BGE CLUB : SPEED-DATING	P.18	Belfort
jeudi 25 janvier	14h	ÉTUDE DE MARCHÉ	P.10	
jeudi 25 janvier	14h	PRÉVI - COMPTE DE RÉSULTAT	P.11	

vendredi 26 janvier	9h	ATELIER MICRO	P.7	
vendredi 26 janvier	9h	SUPERNOVA	P.10	
vendredi 26 janvier	14h	ATELIER PROJET	P.6	
mardi 30 janvier	9h	RDV INDIVIDUEL AVEC UN BANQUIER LOCAL	P.8	Haute-Saône
mardi 30 janvier	9h	ATELIER PROJET	P.6	
mardi 30 janvier	14h	ATELIER MICRO	P.7	
<b>Février</b>				
jeudi 1 <sup>er</sup> février	9h	STRATÉGIE COMMERCIALE	P.11	
jeudi 1 <sup>er</sup> février	14h	CANVAS	P.10	
vendredi 2 février	9h	RDV INDIVIDUEL AVEC UN BANQUIER LOCAL	P.8	Jura
vendredi 2 février	9h	PITCHER MON PROJET	P.9	
mardi 6 février	9h	ATELIER PROJET	P.6	
mardi 6 février	9h	C'EST TOUT À FAIT MOI	P.9	
mardi 6 février	14h	ATELIER MICRO	P.7	
mardi 6 février	14h	DÉVELOPPER MON RÉSEAU	P.11	
mercredi 7 février	9h	RDV INDIVIDUEL AVEC UN BANQUIER LOCAL	P.8	T. de Belfort
mercredi 7 février	9h	ÉTUDE DE MARCHÉ	P.10	
vendredi 9 février	9h	ATELIER MICRO	P.7	
vendredi 9 février	9h	CANVAS	P.10	
lundi 12 février	14h	J'IDENTIFIE MES COMPÉTENCES	P.9	
lundi 12 février	14h	PRÉVI - COMPTE DE RÉSULTAT	P.11	
mardi 13 février	9h	CANVAS	P.10	
mardi 13 février	9h	J'AURAIS VOULU ÊTRE	P.8	
mardi 13 février	11h	WEBINAIRE : GÉRER SON PORTEFEUILLE CLIENTS	P.21	
mardi 13 février	14h	PITCHER MON PROJET	P.9	
mercredi 14 février	9h	ATELIER MICRO	P.7	
mercredi 14 février	9h	STRATÉGIE COMMERCIALE	P.11	
mercredi 14 février	14h	ATELIER PROJET	P.6	
jeudi 15 février	9h	LE STATUT JURIDIQUE, SOCIAL ET FISCAL	P.7	
jeudi 15 février	14h	SUPERNOVA	P.10	
jeudi 15 février	17h30	BGE CLUB : RENCONTRE AVEC UN ENTREPRENEUR	P.18	Besançon
vendredi 16 février	9h	ATELIER MICRO	P.7	
vendredi 16 février	9h	J'AI ENVIE DE CRÉER	P.9	
lundi 19 février	14h	ÉTUDE DE MARCHÉ	P.10	
lundi 19 février	14h	PRÉVI - PLAN DE FINANCEMENT	P.11	
mardi 20 février	9h	ATELIER MICRO	P.7	
mardi 20 février		BGE CLUB : À LA DÉCOUVERTE D'ENTREPRENEURS	P.18	Vesoul
mercredi 21 février	9h	DÉVELOPPER MON RÉSEAU	P.11	
mercredi 21 février	14h	CANVAS	P.10	

mercredi 21 février	14h	C'EST TOUT À FAIT MOI	P.9	
jeudi 22 février	8h30	BGE CLUB : PENSEZ, CRÉEZ, AGISSEZ !	P.18	Belfort
jeudi 22 février	9h	ATELIER PROJET	P.6	
jeudi 22 février	9h	LES ASSURANCES PROFESSIONNELLES	P.8	
jeudi 22 février	14h	RDV INDIVIDUEL AVEC UN BANQUIER LOCAL	P.8	Haut-Doubs
jeudi 22 février	14h	ATELIER MICRO	P.7	
lundi 26 février	14h	CANVAS	P.10	
lundi 26 février	14h	STRATÉGIE COMMERCIALE	P.11	
mardi 27 février	9h	PITCHER MON PROJET	P.9	
mardi 27 février	14h	J'AURAIS VOULU ÊTRE	P.8	
mercredi 28 février	9h	ATELIER MICRO	P.7	
<b>Mars</b>				
vendredi 1 <sup>er</sup> mars	9h	ATELIER PROJET	P.6	
lundi 4 mars	14h	ATELIER MICRO	P.7	
mardi 5 mars	9h	CANVAS	P.10	
mardi 5 mars	9h	SUPERNOVA	P.10	
mardi 5 mars	14h	ATELIER PROJET	P.6	
mercredi 6 mars	9h	PRÉVI - COMPTE DE RÉSULTAT	P.11	
jeudi 7 mars	9h	ATELIER MICRO	P.7	
jeudi 7 mars	14h	C'EST TOUT À FAIT MOI	P.9	
jeudi 7 mars	14h	DÉVELOPPER MON RÉSEAU	P.11	
jeudi 7 mars	14h	PITCHER MON PROJET	P.9	
vendredi 8 mars	9h	ÉTUDE DE MARCHÉ	P.10	
lundi 11 mars	14h	J'IDENTIFIE MES COMPÉTENCES	P.9	
mardi 12 mars	11h	WEBINAIRE : EMPLOI ET ACTIVITÉ D'INDÉPENDANT	P.21	
mardi 12 mars	14h	ATELIER MICRO	P.7	
mercredi 13 mars	9h	ATELIER PROJET	P.6	
mercredi 13 mars	9h	PRÉVI - PLAN DE FINANCEMENT	P.11	
jeudi 14 mars	9h	J'AURAIS VOULU ÊTRE	P.8	
jeudi 14 mars	14h	CANVAS	P.10	
jeudi 14 mars	14h	J'AI ENVIE DE CRÉER	P.9	
vendredi 15 mars	9h	ATELIER MICRO	P.7	
vendredi 15 mars	9h	STRATÉGIE COMMERCIALE	P.11	
mardi 19 mars	14h	ATELIER MICRO	P.7	
mardi 19 mars	14h	ÉTUDE DE MARCHÉ	P.10	
mardi 19 mars	14h	LA PROTECTION SOCIALE	P.7	
mercredi 20 mars	14h	LE STATUT JURIDIQUE, SOCIAL ET FISCAL	P.7	
jeudi 21 mars	8h30	BGE CLUB : ÉCHANGE, PARTAGE ET RÉSEAUTAGE	P.18	Baume-les-Dames
jeudi 21 mars	9h	RDV INDIVIDUEL AVEC UN BANQUIER LOCAL	P.8	Besançon

jeudi 21 mars	9h	PITCHER MON PROJET	P.9	
jeudi 21 mars	14h	ATELIER PROJET	P.6	
vendredi 22 mars	9h	ATELIER MICRO	P.7	
vendredi 22 mars	9h	CANVAS	P.10	
vendredi 22 mars	9h	C'EST TOUT À FAIT MOI	P.9	
vendredi 22 mars	9h	DÉVELOPPER MON RÉSEAU	P.11	
mardi 26 mars	14h	PRÉVI - COMPTE DE RÉSULTAT	P.11	
mardi 26 mars	14h	STRATÉGIE COMMERCIALE	P.11	
mercredi 27 mars	9h	CANVAS	P.10	
mercredi 27 mars	14h	RDV INDIVIDUEL AVEC UN BANQUIER LOCAL	P.8	Haute-Saône
jeudi 28 mars	14h	ATELIER MICRO	P.7	
jeudi 28 mars		BGE CLUB : GESTION DE PATRIMOINE	P.19	Belfort
jeudi 28 mars	14h	SUPERNOVA	P.10	
vendredi 29 mars	9h	ATELIER PROJET	P.6	
vendredi 29 mars	9h	J'AURAIS VOULU ÊTRE	P.8	
<b>Avril</b>				
mardi 2 avril	14h	ATELIER MICRO	P.7	
mardi 2 avril	14h	ÉTUDE DE MARCHÉ	P.10	
mardi 2 avril	14h	PRÉVI - PLAN DE FINANCEMENT	P.11	
mercredi 3 avril	9h	C'EST TOUT À FAIT MOI	P.9	
mercredi 3 avril	9h	ATELIER PROJET	P.6	
jeudi 4 avril	9h	CANVAS	P.10	
jeudi 4 avril	14h	PITCHER MON PROJET	P.10	
vendredi 5 avril	9h	ATELIER MICRO	P.7	
lundi 8 avril	14h	DÉVELOPPER MON RÉSEAU	P.11	
mardi 9 avril	9h	ATELIER MICRO	P.7	
mardi 9 avril	14h	RDV INDIVIDUEL AVEC UN BANQUIER LOCAL	P.8	T. de Belfort
mardi 9 avril	11h	WEBINAIRE : ACCESSIBILITÉ NUMÉRIQUE	P.21	
mardi 9 avril	14h	CANVAS	P.10	
mardi 9 avril	14h	STRATÉGIE COMMERCIALE	P.11	
mercredi 10 avril	9h	J'AURAIS VOULU ÊTRE	P.8	
mercredi 10 avril	14h	ATELIER PROJET	P.6	
jeudi 11 avril	14h	ATELIER MICRO	P.7	
vendredi 12 avril	9h	J'IDENTIFIE MES COMPÉTENCES	P.9	
vendredi 12 avril	9h	LE STATUT JURIDIQUE, SOCIAL ET FISCAL	P.7	
lundi 15 avril	14h	ATELIER PROJET	P.6	
mardi 16 avril	14h	ATELIER MICRO	P.7	
mardi 16 avril	14h	C'EST TOUT À FAIT MOI	P.9	

mercredi 17 avril	9h	ÉTUDE DE MARCHÉ	P.10	
mercredi 17 avril	9h	PITCHER MON PROJET	P.9	
mercredi 17 avril	14h	LES ASSURANCES PROFESSIONNELLES	P.8	
mardi 16 avril	9h	J'AI ENVIE DE CRÉER	P.9	
jeudi 18 avril	9h	PRÉVI - LE COMPTE DE RÉSULTAT	P.11	
jeudi 18 avril	18h	BGE CLUB : L'APÉRO DU RÉSEAU DES PRO	P.19	Besançon
vendredi 19 avril	9h	ATELIER MICRO	P.7	
vendredi 19 avril	9h	CANVAS	P.10	
vendredi 19 avril	9h	SUPERNOVA	P.10	
mardi 23 avril	9h	ATELIER PROJET	P.6	
mardi 23 avril	9h	DÉVELOPPER MON RÉSEAU	P.11	
mardi 23 avril	9h	STRATÉGIE COMMERCIALE	P.11	
mardi 23 avril	14h	J'AURAIS VOULU ÊTRE	P.8	
mercredi 24 avril	14h	RDV INDIVIDUEL AVEC UN BANQUIER LOCAL	P.8	Jura
mercredi 24 avril	14h	ATELIER MICRO	P.7	
jeudi 25 avril	8h30	BGE CLUB : BONNES PRATIQUES RÉSEAUX SOCIAUX	P.19	Belfort
jeudi 25 avril	9h	PRÉVI - PLAN DE FINANCEMENT	P.11	
jeudi 25 avril	14h	CANVAS	P.10	
lundi 29 avril	14h	PITCHER MON PROJET	P.9	
mardi 30 avril	9h	ATELIER MICRO	P.7	
mardi 30 avril	9h	CANVAS	P.10	
mardi 30 avril	11h	WEBINAIRE : MARCHÉS PUBLICS	P.21	
mardi 30 avril	14h	ATELIER PROJET	P.6	
<b>Mai</b>				
jeudi 2 mai	14h	RDV INDIVIDUEL AVEC UN BANQUIER LOCAL	P.8	Besançon
jeudi 2 mai	14h	DÉVELOPPER MON RÉSEAU	P.11	
jeudi 2 mai	14h	ÉTUDE DE MARCHÉ	P.10	
vendredi 3 mai	9h	ATELIER MICRO	P.7	
lundi 6 mai	14h	CANVAS	P.10	
mardi 7 mai	9h	ATELIER MICRO	P.7	
mardi 7 mai	9h	PITCHER MON PROJET	P.9	
mardi 7 mai	11h	WEBINAIRE : CRÉER UNE CHÂÎNE YOUTUBE ?	P.21	
mardi 7 mai	14h	ATELIER PROJET	P.6	
mardi 7 mai	14h	J'AURAIS VOULU ÊTRE	P.8	
mardi 7 mai	14h	STRATÉGIE COMMERCIALE	P.11	
lundi 13 mai	14h	SUPERNOVA	P.10	
lundi 13 mai	14h	J'IDENTIFIE MES COMPÉTENCES	P.9	
mardi 14 mai	9h	C'EST TOUT À FAIT MOI	P.9	



mardi 14 mai	9h	LA PROTECTION SOCIALE	P.7	
mardi 14 mai	14h	ATELIER MICRO	P.7	
mardi 14 mai	14h	PRÉVI - COMPTE DE RÉSULTAT	P.11	
mercredi 15 mai	9h	ATELIER PROJET	P.6	
mercredi 15 mai	14h	CANVAS	P.10	
jeudi 16 mai	9h	RDV INDIVIDUEL AVEC UN BANQUIER LOCAL	P.8	Haut-Doubs
jeudi 16 mai	10h30	BGE CLUB : TRAVAILLER PLUS POUR GAGNER PLUS	P.19	Besançon
jeudi 16 mai	14h	J'AI ENVIE DE CRÉER	P.9	
vendredi 17 mai	9h	ATELIER MICRO	P.7	
vendredi 17 mai	9h	DÉVELOPPER MON RÉSEAU	P.11	
vendredi 17 mai	9h	ÉTUDE DE MARCHÉ	P.10	
mardi 21 mai	14h	ATELIER MICRO	P.7	
mardi 21 mai	14h	CANVAS	P.10	
mardi 21 mai	14h	PITCHER MON PROJET	P.9	
mardi 21 mai	14h	PRÉVI - PLAN DE FINANCEMENT	P.11	
mercredi 22 mai	9h	J'AURAIS VOULU ÊTRE	P.8	
mercredi 22 mai	14h	LE STATUT JURIDIQUE, SOCIAL ET FISCAL	P.7	
jeudi 23 mai	8h30	BGE CLUB : LA PROSPECTION COMMERCIALE	P.19	Valdoie
jeudi 23 mai	9h	ATELIER MICRO	P.7	
jeudi 23 mai	14h	ATELIER PROJET	P.6	
vendredi 24 mai	9h	STRATÉGIE COMMERCIALE	P.11	
lundi 27 mai	14h	ATELIER MICRO	P.7	
mardi 28 mai	9h	CANVAS	P.10	
mardi 28 mai	14h	DÉVELOPPER MON RÉSEAU	P.11	
mardi 28 mai	14h	ÉTUDE DE MARCHÉ	P.10	
mercredi 29 mai	9h	ATELIER MICRO	P.7	
mercredi 29 mai	14h	C'EST TOUT À FAIT MOI	P.9	
vendredi 31 mai	9h	ATELIER PROJET	P.6	
<b>Juin</b>				
lundi 3 juin		WEBINAIRE : FACTURES ET RÉGLEMENTS	P.21	
mardi 4 juin	9h	ATELIER PROJET	P.6	
mardi 4 juin	9h	SUPERNOVA	P.10	
mardi 4 juin	14h	ATELIER MICRO	P.7	
mardi 4 juin	14h	J'AURAIS VOULU ÊTRE	P.8	
mardi 4 juin	14h	STRATÉGIE COMMERCIALE	P.11	
mercredi 5 juin	9h	PITCHER MON PROJET	P.9	
jeudi 6 juin	9h	ATELIER MICRO	P.7	
jeudi 6 juin	9h	LES ASSURANCES PROFESSIONNELLES	P.8	
jeudi 6 juin	14h	CANVAS	P.10	

vendredi 7 juin	9h	LE STATUT JURIDIQUE, SOCIAL ET FISCAL	P.7	
vendredi 7 juin	9h	PRÉVI - COMPTE DE RÉSULTAT	P.11	
lundi 10 juin	14h	ATELIER MICRO	P.7	
lundi 10 juin	14h	CANVAS	P.10	
lundi 10 juin	14h	J'IDENTIFIE MES COMPÉTENCES	P.9	
mardi 11 juin	9h	DÉVELOPPER MON RÉSEAU	P.11	
mardi 11 juin	9h	ÉTUDE DE MARCHÉ	P.10	
mardi 11 juin	10h30	WEBINAIRE : PROSPECTION B TO B	P.21	
mercredi 12 juin	14h	ATELIER PROJET	P.6	
mercredi 12 juin	14h	C'EST TOUT À FAIT MOI	P.9	
jeudi 13 juin	14h	J'AI ENVIE DE CRÉER	P.9	
vendredi 14 juin	9h	ATELIER MICRO	P.7	
vendredi 14 juin	9h	PRÉVI - PLAN DE FINANCEMENT	P.11	
mardi 18 juin	9h	CANVAS	P.10	
mardi 18 juin	14h	ATELIER MICRO	P.7	
mardi 18 juin	14h	J'AURAIS VOULU ÊTRE	P.8	
mercredi 19 juin	9h	STRATÉGIE COMMERCIALE	P.11	
jeudi 20 juin	9h	ATELIER PROJET	P.6	
jeudi 20 juin	9h30	BGE CLUB : ET SI VOUS TESTIEZ L'ÉQUICOACHING ?	P.19	Saint Juan
jeudi 20 juin	14h	PITCHER MON PROJET	P.9	
vendredi 21 juin	9h	ATELIER MICRO	P.7	
mardi 25 juin	9h	ATELIER MICRO	P.7	
mardi 25 juin	14h	SUPERNOVA	P.10	
jeudi 27 juin	9h	CANVAS	P.10	
jeudi 27 juin	9h	C'EST TOUT À FAIT MOI	P.9	
jeudi 27 juin	9h	ÉTUDE DE MARCHÉ	P.10	
jeudi 27 juin	10h	BGE CLUB : VISITE DE « LA CHÈVRE GRISETTE »	P.19	Échavanne
jeudi 27 juin	14h	DÉVELOPPER MON RÉSEAU	P.11	
jeudi 27 juin	14h	PRÉVI - COMPTE DE RÉSULTAT	P.11	
vendredi 28 juin	9h	ATELIER MICRO	P.7	
vendredi 28 juin	9h	ATELIER PROJET	P.6	
<b>Juillet</b>				
lundi 1 <sup>er</sup> juillet	14h	DÉVELOPPER MON RÉSEAU	P.11	
mardi 2 juillet	9h	CANVAS	P.10	
mardi 2 juillet	11h	WEBINAIRE : VAINCRE SA PEUR DE PARLER EN PUBLIC	P.21	
mardi 2 juillet	14h	ATELIER PROJET	P.6	
mercredi 3 juillet	9h	PITCHER MON PROJET	P.9	
mercredi 3 juillet	14h	ATELIER MICRO	P.7	
jeudi 4 juillet	9h	J'AURAIS VOULU ÊTRE	P.8	

jeudi 4 juillet	9h	STRATÉGIE COMMERCIALE	P.11	
jeudi 4 juillet	14h	PRÉVI - PLAN DE FINANCEMENT	P.11	
vendredi 5 juillet	9h	RDV INDIVIDUEL AVEC UN BANQUIER LOCAL	P.8	Belfort
lundi 8 juillet	14h	ATELIER MICRO	P.7	
mardi 9 juillet	9h	ATELIER PROJET	P.6	
mardi 9 juillet	14h	C'EST TOUT À FAIT MOI	P.9	
mercredi 10 juillet	14h	CANVAS	P.10	
jeudi 11 juillet	9h	ATELIER MICRO	P.7	
jeudi 11 juillet	9h	J'AI ENVIE DE CRÉER	P.9	
jeudi 11 juillet	14h	LE STATUT JURIDIQUE, SOCIAL ET FISCAL	P.7	
jeudi 11 juillet	14h	ÉTUDE DE MARCHÉ	P.10	
lundi 15 juillet	14h	SUPERNOVA	P.10	
mardi 16 juillet	9h	DÉVELOPPER MON RÉSEAU	P.11	
mardi 16 juillet	14h	ATELIER MICRO	P.7	
mardi 16 juillet	14h	J'AURAIS VOULU ÊTRE	P.8	
mercredi 17 juillet	9h	PITCHER MON PROJET	P.9	
jeudi 18 juillet	9h	CANVAS	P.10	
jeudi 18 juillet	14h	ATELIER PROJET	P.6	
jeudi 18 juillet	14h	STRATÉGIE COMMERCIALE	P.11	
lundi 22 juillet	14h	J'IDENTIFIE MES COMPÉTENCES	P.9	
mardi 23 juillet	9h	ÉTUDE DE MARCHÉ	P.10	
mercredi 24 juillet	9h	PRÉVI - COMPTE DE RÉSULTAT	P.11	
mercredi 24 juillet	14h	ATELIER MICRO	P.7	
jeudi 25 juillet	14h	C'EST TOUT À FAIT MOI	P.9	
vendredi 26 juillet	9h	ATELIER PROJET	P.6	
mardi 30 juillet	9h	PRÉVI - PLAN DE FINANCEMENT	P.11	
mercredi 31 juillet	14h	ATELIER PROJET	P.6	



FRANCHE-COMTE

Appui aux entrepreneurs

# SwissLife Charquemont à vos cotés pour la création de votre entreprise #YourLife

## Besoins professionnels

**Protéger ses salariés et leurs familles**  
retraite, prévoyance et santé collectives

**Gérer les actifs financiers de l'entreprise**  
banque, retraite des dirigeants

**Assurer la pérennité de l'entreprise**  
prévoyance, banque, dommages

## Besoins personnels

**Se protéger et protéger sa famille**  
santé, prévoyance, dommages

**Préparer l'avenir**  
retraite, épargne, transmission

**Protéger son patrimoine**  
assurance vie, banque privée, gestion d'actifs

Agence SwissLife Charquemont  
+33(0)3 81 68 00 74 - charquemont@agence-swisslife.fr

## La banque CIC Est est aux côtés des créateurs d'entreprises.



- ▶ Un interlocuteur dédié
- ▶ Une équipe d'experts
- ▶ Des offres

pour vous accompagner.

**CIC Est**

Construisons pour que le monde bouge.



Vous avez aimé votre expérience  
à BGE Franche-Comté ?  
Avec 10€, soutenez  
notre association en un clic !



Adhérer à BGE Franche-Comté est un moyen de montrer votre attachement à notre organisation, à nos valeurs, à la place de l'humain au cœur de notre ADN. Votre contribution est importante pour mener à bien nos ambitions au service des porteurs de projets et des créateurs / repreneurs d'entreprise et pour le développement économique de notre territoire.







Depuis plus de 40 ans,  
BGE Franche-Comté est à vos côtés  
pour la réussite de votre entreprise ou association :  
aide à la création / reprise,  
appui au démarrage  
et suivi pendant le développement.

BGE Franche-Comté, en 2022 c'est :



**3 735**  
PERSONNES  
ACCUEILLIES



**2053**  
PARCOURS  
D'ACCOMPAGNEMENT



**866**  
ENTREPRISES CRÉÉES  
OU REPRISES



**14**  
LIEUX  
D'ACCUEIL

*BGE Franche-Comté est membre du réseau national BGE  
Plus d'informations sur [www.bge.asso.fr](http://www.bge.asso.fr)*

**TEMIS INNOVATION** Pépinière et hôtel d'entreprises  
18 rue Alain Savary - 25000 Besançon - 03 81 25 53 50

**ANTENNE HAUT-DOUBS**  
Cit-y Parc - 6A rue Claude Chappe - 25300 Pontarlier - 03 81 38 39 24  
Permanences sur RDV à Morteau - 2 rue Fauche

**ANTENNE JURA**  
32 avenue Camille Prost - 39000 Lons-Le-Saunier - 03 84 87 15 75  
Permanences sur RDV à Dole et Saint-Claude

**ANTENNE HAUTE-SAÔNE**  
2 rue André Maginot - 70000 Vesoul - 03 84 68 91 09

**CENTRE D'AFFAIRES DES FABRIQUES**  
10 rue Pablo Picasso - 25000 Besançon - 03 70 88 50 56  
**CitésLab Grand Besançon**  
03 81 87 84 10

**ANTENNE NORD FRANCHE-COMTÉ**  
6A rue du Rhône - 90000 Belfort - 03 84 57 03 18

**PÉPINIÈRE D'ENTREPRISES  
« TALENTS EN RÉSIDENCES »**  
8 rue de Madrid - 90000 Belfort - 03 84 28 02 35  
**CitésLab Belfort**  
03 84 28 02 37

**Siège social et pépinière d'entreprises de Palente**

**ANTENNE BESANÇON**

2C chemin de Palente  
25000 Besançon  
03 81 47 97 00 - [info@bgefc.org](mailto:info@bgefc.org)

[www.bgefc.org](http://www.bgefc.org) / Suivez-nous !

